



تحت شعار: **تعزيز بيئة أعمال مستدامة وشاملة** 

العلامات التجارية لمكاتب المحاماة

المستشار: زياد بن طارق اورقنجي الرئيس العام لشركة **Brandship Consultancy** مستشار بناء العلامات التجارية









**Cristiano Junqueira** 

Managing Partner Brazil



**Huda Alsayed** Senior Brand Consultant



Suleman Head of Strategy



Mazen Anan Head of Service Delivery

Saudi Arabia - UAE - Brazil - Australia



#### Ziyad Organji

Founder / Managing Director Author & Public Speaker





**Aseel Bogari** Senior Project Manager



**Noura Musad Project Manager** 



**Aseel Fathaldin Project Coordinator** 

**Craig Sayers** 

**Managing Partner** Australia





Brands we have created for governmental sector.







المملكة العربية السعودية × الهيئة الملكية لمحافظة العلا



### **GOV.SA**

الخدمات الحكومية الموحدة Unified Government Services









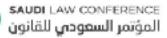












Brands we have created







































رينستان التعاربينة RAYSAN ARABIA











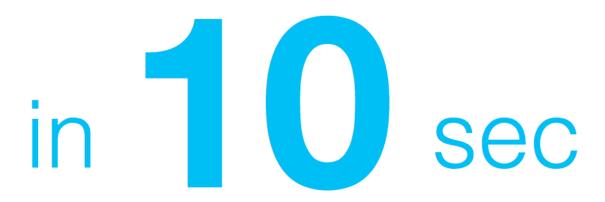


# Let's Start























































# What is a Brand? Alke Ilema (Ilena)

#### brand**shp**





LAW CONFERENCE العلامة المؤتمر السعودي للقانون

### Brand is much more than a logo! الوسيم أكثر من مجرد شعار





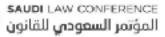




LAW CONFERENCE المعادمة المؤتمر السعودي للقانون



































# BUSNESS



هل هناك فرق بين المشروع والوسم (البراند)



















ę

#### brand**shp**





## عادل إمام

هذا المثال هو فقط للتوضيح وليس له علاقة بالواقع





Are they different? هل هناك فرق؟









Are they different? هل هناك فرق؟









Are they different? هل هناك فرق؟









# What is a Personal Branding? ماهو الإيسام الشخصي







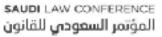


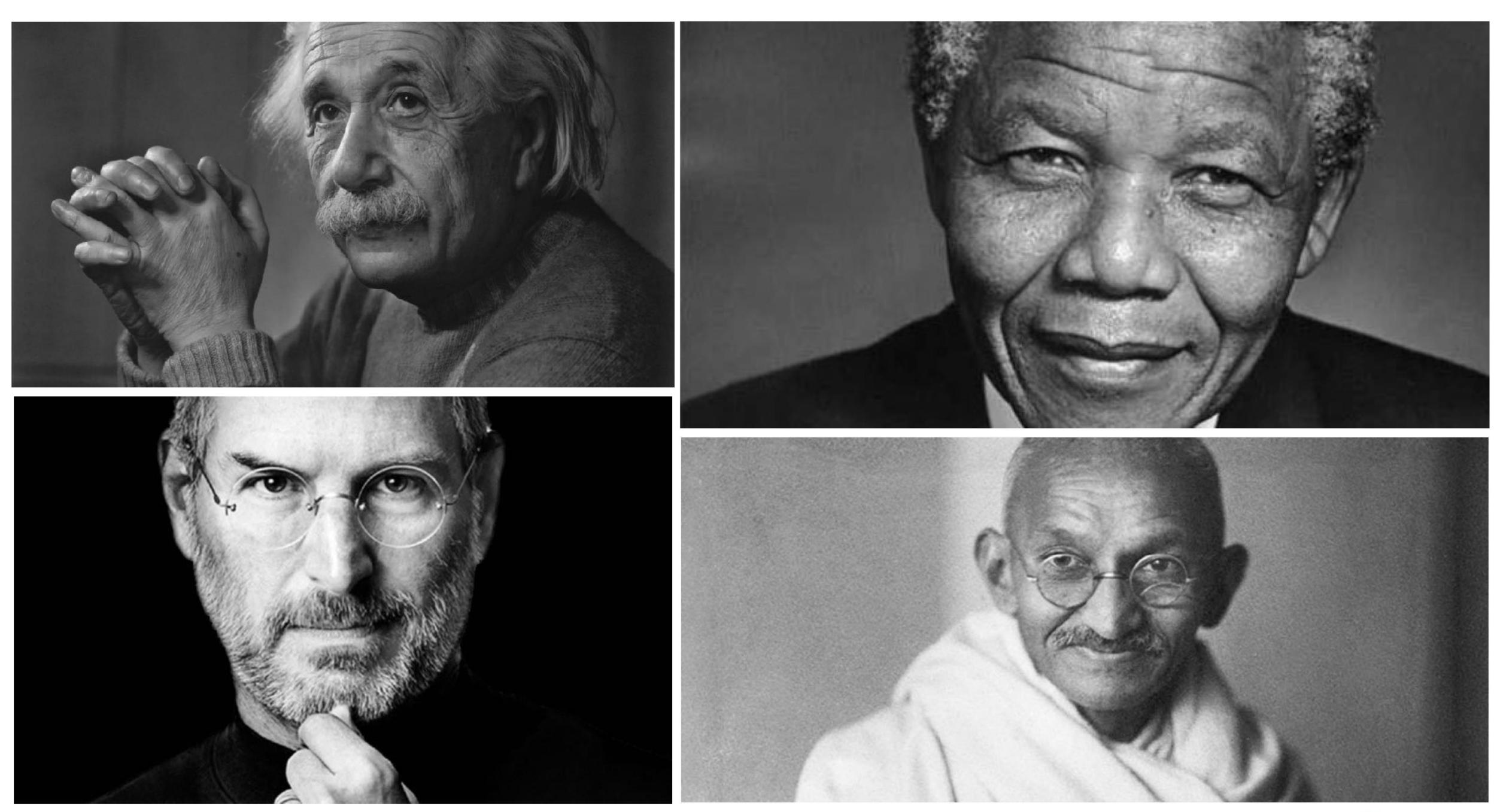
الإيسام الشخصيي (العلامة الشخصية)

قوة الظهور بما يميزك فعلياً عن غيرك ويضعك في مركز معين في الصورة الذهنية لدى من يعرفك أو يتعامل معك.











# Brand • Strategy for law firm استراتيجية الوسم (البراند) لمكاتب المحاماة





saudi Law CONFERENCE المؤتمر السعودي للقانون

#### **Brand Strategy**

## \$ استراتيجية العمل

**Business Strategy** 









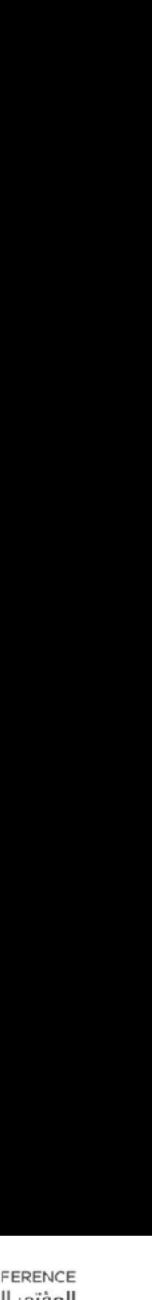
# ntrocuction



### Personal brand

المقدمة والتعريف





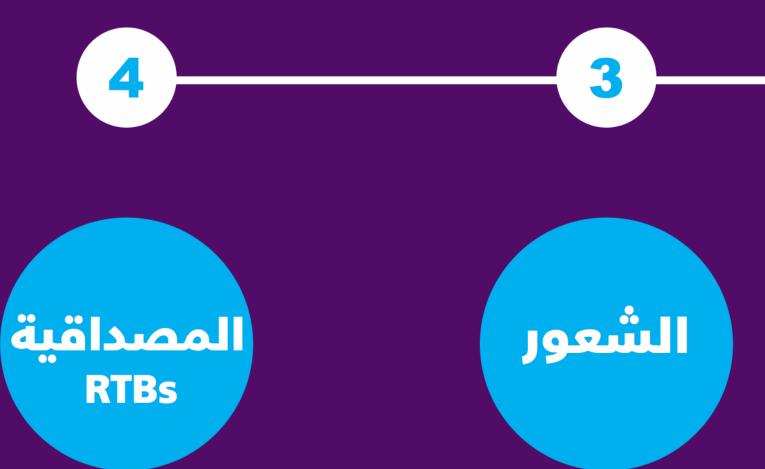


الأمور الرئيسية التي تهم العملاء









ماهو الشعور الذي سوف يصل العميل عند التجربة؟

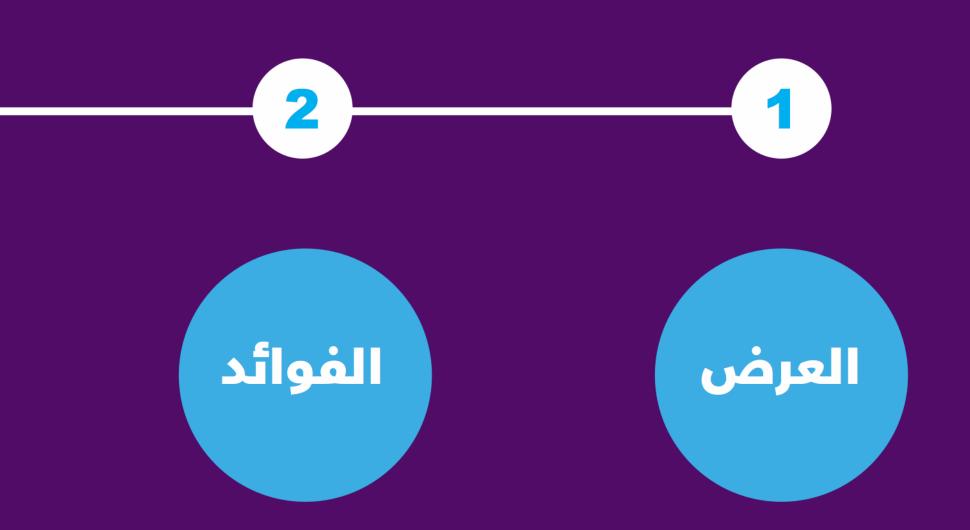
التجربة والشعور

ماهى النقاط الفعلية والحقيقية التى تميزك لكسب الثقة العميل؟

نقاط المصداقية

brand**shp** 





ماهو العرض الذي تقدمه ولماذا يجب أن يشد انتباه العميل؟

ماهي الفوائد التي تقدمها ولماذا تهم العميل؟

السمات والمميزات

الفوائد وتغطية الاحتياج





# Brand Personality ماهي شخصية الوسم؟

brand**shp** 

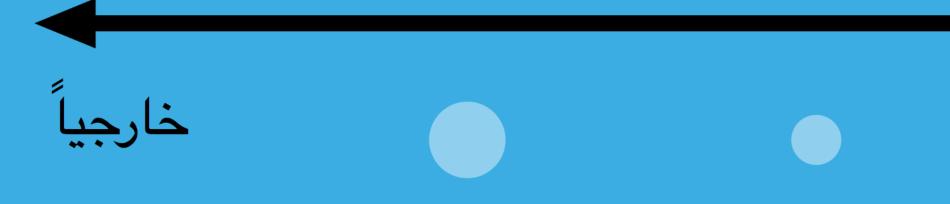


## اختيار الشخصية يؤثر داخلياً وخارجياً على الإيسام, الشخصي



Personality

- نبرة الصوت وأسلوب الكلام
  - وسائل وأساليب التواصل
    - الهوية العامة
- أسلوب التصاميم, والحملات الإعلانية
  - بناء الصورة الخهنية... وغيرها



- الثقافة الحاخلية والفكر
  - طريقة العمل
- أسلوب الحياة حاخل العمل
  - التخطيط









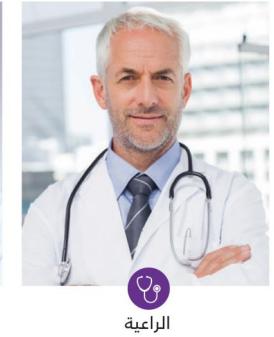
إن هذه الأمثلة والشخصيات يمكن أن تسهل الفهم للوسم وتكون سبباً لجذب العملاء. ليس فقط العملاء بل كذلك كل أصحاب العلاقة بالوسم داخلياً وخارجياً، حتى الموظفين أنفسهم سيتقمصون تلك الشخصية ويلعبون الدور الخاص بهم وقد يصبح أسلوب حياة بالنسبة لهم. مثال ذلك وسم هارلي ديفيدسون والدبابات النارية الخاصة بهم والشخصية ديفيدسون والدبابات النارية الخاصة بهم والشخصية الغريبة التي نشأ عليها الوسم وهي شخصية متحررة لا تريد القيود ولا القوانين وإنما تسعى دوما للحرية والانطلاق، ونرى ذلك حتى في اللباس الخاص بهم وأسلوبهم الخاص في رحلاتهم والذي كثيراً ما نشاهده في الأفلام أو في الدول الغربية.



#### إختيار الشخصيات:

يتم اختيار الشخصية الأساسية بعد تحديد سماتها ومدى مطابقتها مع واقع الوسم وما إذا كان الوسم يستطيع تطبيقها على نفسه وعلى كل ما يقوم به. يمكن كذلك اختيار شخصية ثانوية تحدد الأسلوب والطريقة فى التعامل.

مثال: قد تكون هناك شخصيتان «حكيمة مفكرة»، الأولى تقدم منتجاتها أو خدماتها بأسلوب رسمي وعلمي بحت بينما الأخرى تقدمه بأسلوب مرح ومليء بالضحك. بذلك تكون الثانية قد اختارت الشخصية المرحة Jester كشخصية ثانوية للوسم.





الراعية + المرحة

هناك بعض الأسئلة والاختبارات التي يتم عن طريقها تحديد الشخصية ومن ثم يتم تطبيقها على الوسم بالسمات الشخصية والقيم التي تحملها.

ملاحظة: لمزيد من المعلومات والتفصيل حول هذا الموضوع الرجاء العودة للمصادر والمراجع المتخصصة.



# لو کان الوسم شخصاً، فمن سیکون؟

كما أن الناس يختلفون عن بعضهم البعض في الشخصيات والطباع وطريقة حياتهم وأسلوب تعاملهم مع الآخرين؛ فإن الوسوم (Brands) كذلك لها شخصيات تختلف عن بعضها البعض حتى لو كانوا يقدمون نفس الخدمة أو المنتج في بعض الأحيان.



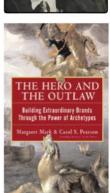
فنجد مثلاً الفرق الواضح في شخصية سيارات ميني كوبر عن غيرها من مثيلاتها، ويظهر ذلك إبتداءً من الفكرة والتصميم وإنتهاءً بأسلوب الإعلانات الخاصة بها فهي تدخل ضمن الشخصية المرحة والتي سيتم طرحها لاحقاً.



إن هذا الأسلوب المتبع في تحديد أمثلة الشخصيات قام على دراسات وبحوث علمية منذ عام ١٩١٩ قدم مسماها العالم النفسي كارل جونق وبعد ذلك

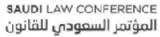
> تطرقت إليها بعض الكتب. إلا أن من أهمها كان في عام ٢...٢ وهو كتاب The Hero & The Outlaw من تأليف مارجاريت مارك و كارلوس بيرسون. وتم تقسيمها إلى (١٢) اثنتي عشرة شخصية أساسية يتفرع منها عدد كبير يصل المجموع إلى .٦ شخصية وسنجد





الدختلافات الواضحة بينهم وإلى ماذا يرمز كل منهم وماهي السمات الشخصية المتفق عليها لكل واحدة. يساعدنا تحديد الشخصية في التواصل مع الشريحة المستهدفة بشكل أفضل وأقوى بأسلوب يناسبهم، وبالتالي يزيد من قوة التفاعل معهم وارتباطهم بالوسم (Brand) بشكل عاطفي.







#### CHOICE OF TOPPINGS.



IWANTAMINI.COM





#### Everyone wants a Mini.

Introducing the 2013 Mini Coopers, Do you have a Mini?



#### Today's car is (very much) a Mini

AUSTIN/MORRIS MINIS

INCHES BT BRC SERVICE-- OTHERS, ENDER, EVERYWHERE, THE BRITELH NOTOR CONFORMATION UNLITED, BRUTERIA AND BATCHES

A Maii ii engineered to match the neight of the modern intervity. Small on the outside, big on the inside, it's ensire to arrow and bandle. Easier to manaveve. Easier te part, fasier to afford. Today's car, inflat. And more so than ever with its uptra if Christma in the offing!





#### **12 Main different personality**



brand**shp** 







شخصية تريد أن تفهم الكون ومكانها فيه لكنها تخشى العواقب السلبية غير المقصودة. جذابة تملك القدرة على العلاج، روحانية وشاملة ومنجزة ومحفزة للتغيير. تحمل كاريزما خاصة وتحول الأحلام إلى حقيقة.



شخصية تبحث دائماً عن الحقيقة والحكمة من وراء كل الأمور، تخشي التضليل والجهل وتضع العلم نهجآ امامها. حكيمة وعالمة ومفكرة وفيلسوفة وخبيرة ومستشارة ومعلمة، محل ثقة ومصداقية.



شخصية حياتها السلطة وغايتها السيطرة، تخشى الفوضى والإطاحة بها. واثقة ومسؤولة وعادلة وقائدة وارستوقراطية وقدوة، تحب السيطرة وإصدار الأوامر.



شخصية تعيش التجارب الممتعة في علاقاتها وعملها وبيئتها، تخشى عدم الرغبة بها أو عدم المحبة. عاطفية وجذابة وملتزمة ورومانسية تحب بصدق وأليفة وتحب الانغماس في متع الحياة.



شخصية تريد أن تعيش اللحظة والاستمتاع بالحياة وتخشى الملل قبل كل شيء. منهجة ومهرجة تصنع المقالب، مرّحة ومندفعة وفوضوية وعفوية ومزوحة.



#### المتحررة والمتمردة Outlaw

شخصية ثورية ومنتقمة تخشى القيود وتخاف الشعور بالعجز. متمردة وشجاعة ومتحررة وحماسية وقوية، تبحث عن الحرية في كل أمورها.

#### brand**shp**

#### السمات الشخصية



#### المستكشفة **Explorer**

شخصية مغامرة وتريد ان تكتشف العالم من حولها وتخشى الفراغ الداخلى. مستقلة وطموحة ومغامرة ونشيطة وحرة، تبحث دوما عن الإثارة والتحدى.



### Creator

شخصية تسعى لإنتاج أعمال استثنائية وخالدة وتخشى الرداءة. مبدعة وخيالية ومعبرة ومبتكرة ومخاطرة وطموحة، ترغب فى تحويل الأفكار إلى واقع ملموس.



شخصية تسعى لإثبات جدارتها، وأكبر مخاوفها الضعف والفشل. شجاعة ومنافسة وشرسة، تسعى للفوز. لها مبادئ وتتحدى الأخطاء وتضحي من أجل الصالح العام.



#### البريئة واللطيفة Innocent

شخصية تريد ان تكون حرة وسعيدة، واكبر مخاوفها أن تفعل شيئاً خاطئاً تعاقب عليه. صادقة ومتحمسة ونقية ومتسامحة وواثقة وسعيدة ومتفائلة، تستمتع بأبسط الأمور.



#### العادية الاجتماعية Regular

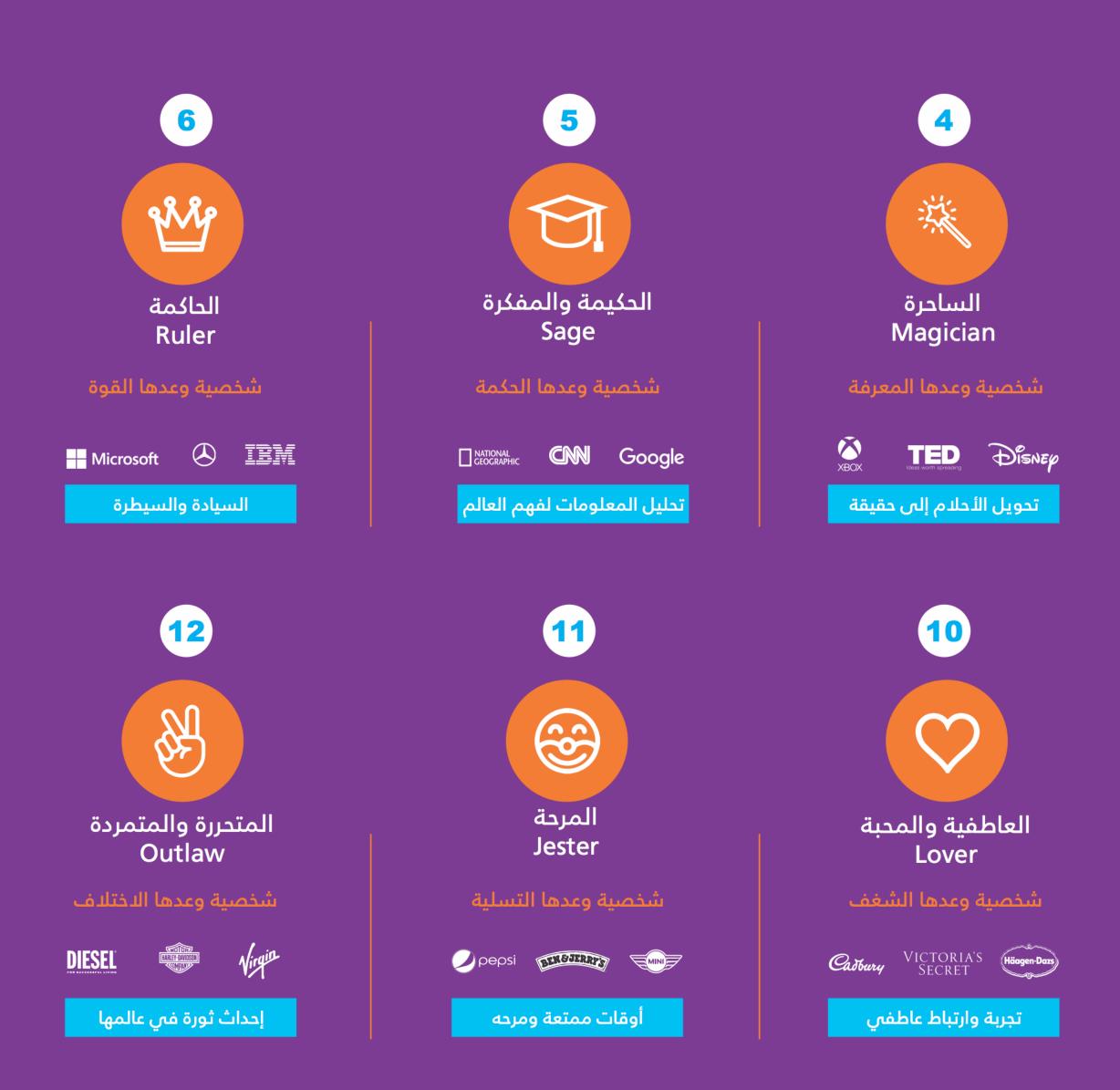
شخصية تبحث عن الانتماء والشعور بانها جزء من شيء ما، الخوف الأكبر لديها هو استبعادها أو أن يسلط عليها الضوء بعيداً عن غيرها. بسيطة وقريبة من الناس ومتواضعة ومحل ثقة وعملية، يعتمد عليها.



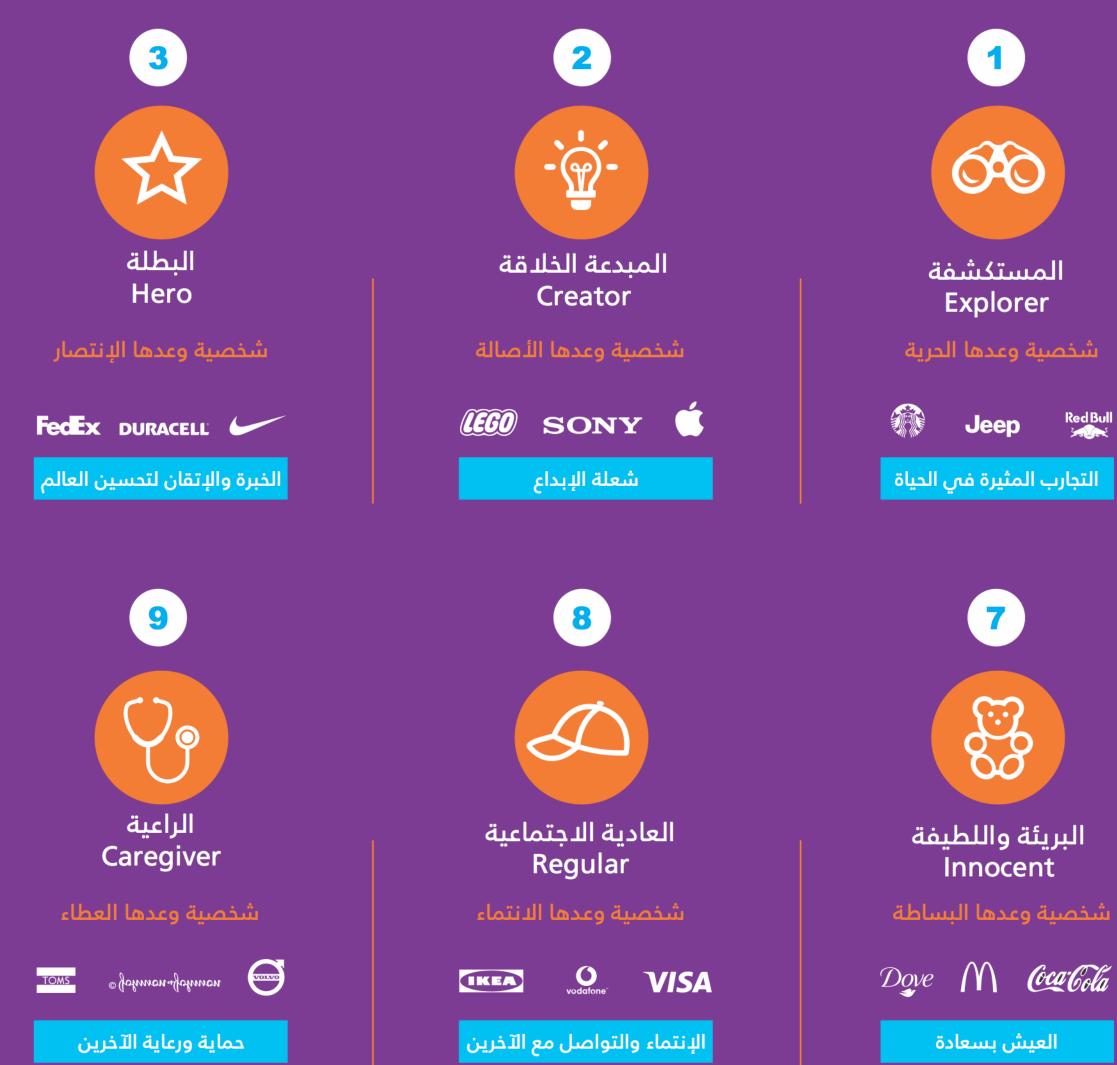
شخصية هدفها حماية ورعاية الآخرين، تخاف الأنانية والجحود لما قدموه من تضحيات. رحيمة وسخية وقوية وحنونة وداعمة، الإيثار أهم صفاتها.







#### الشخصيات وأمثلتها وما يشابهها من الوسوم





Red Bull

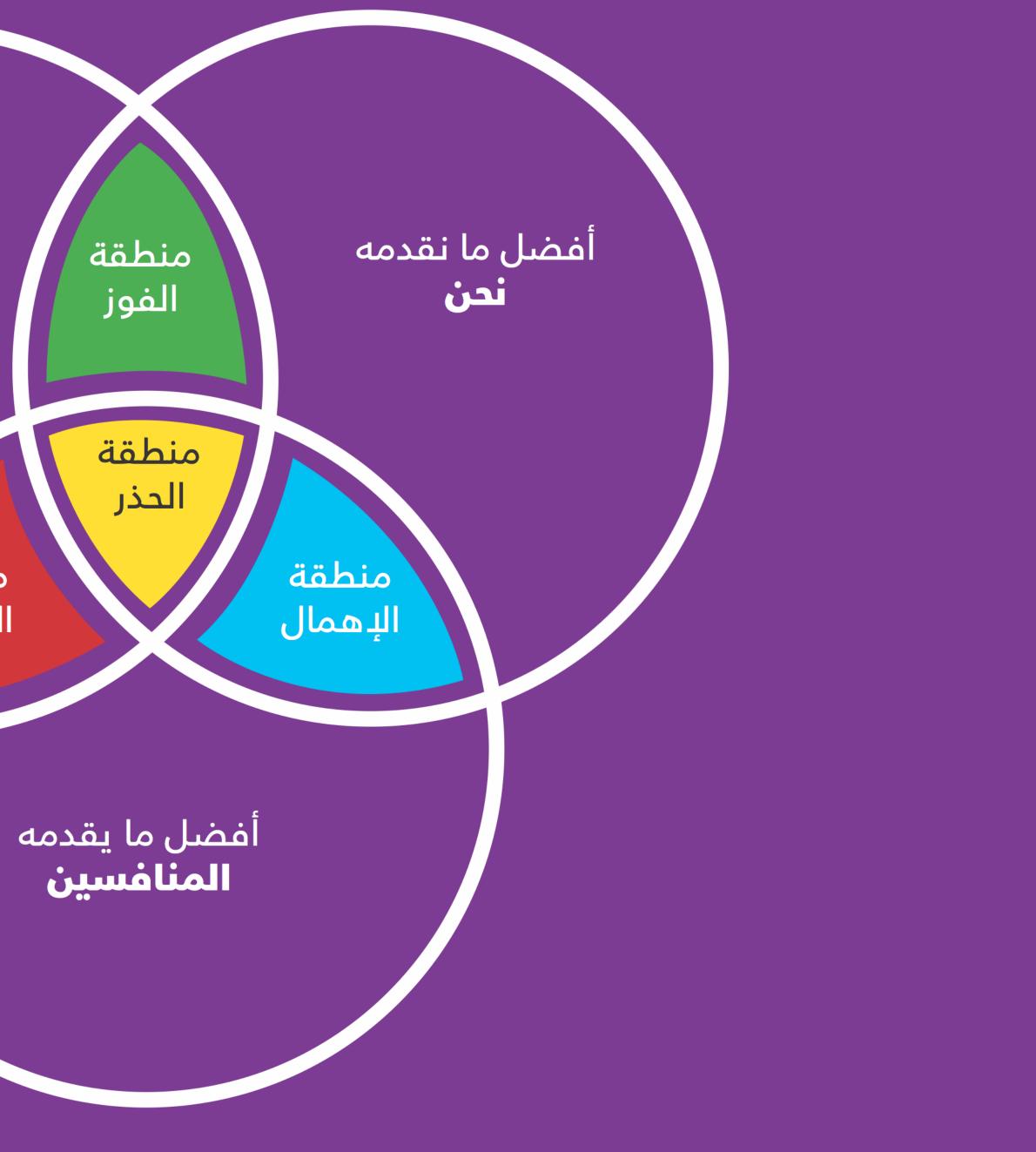
# Brand Positioning التمريز

brand**shp** 





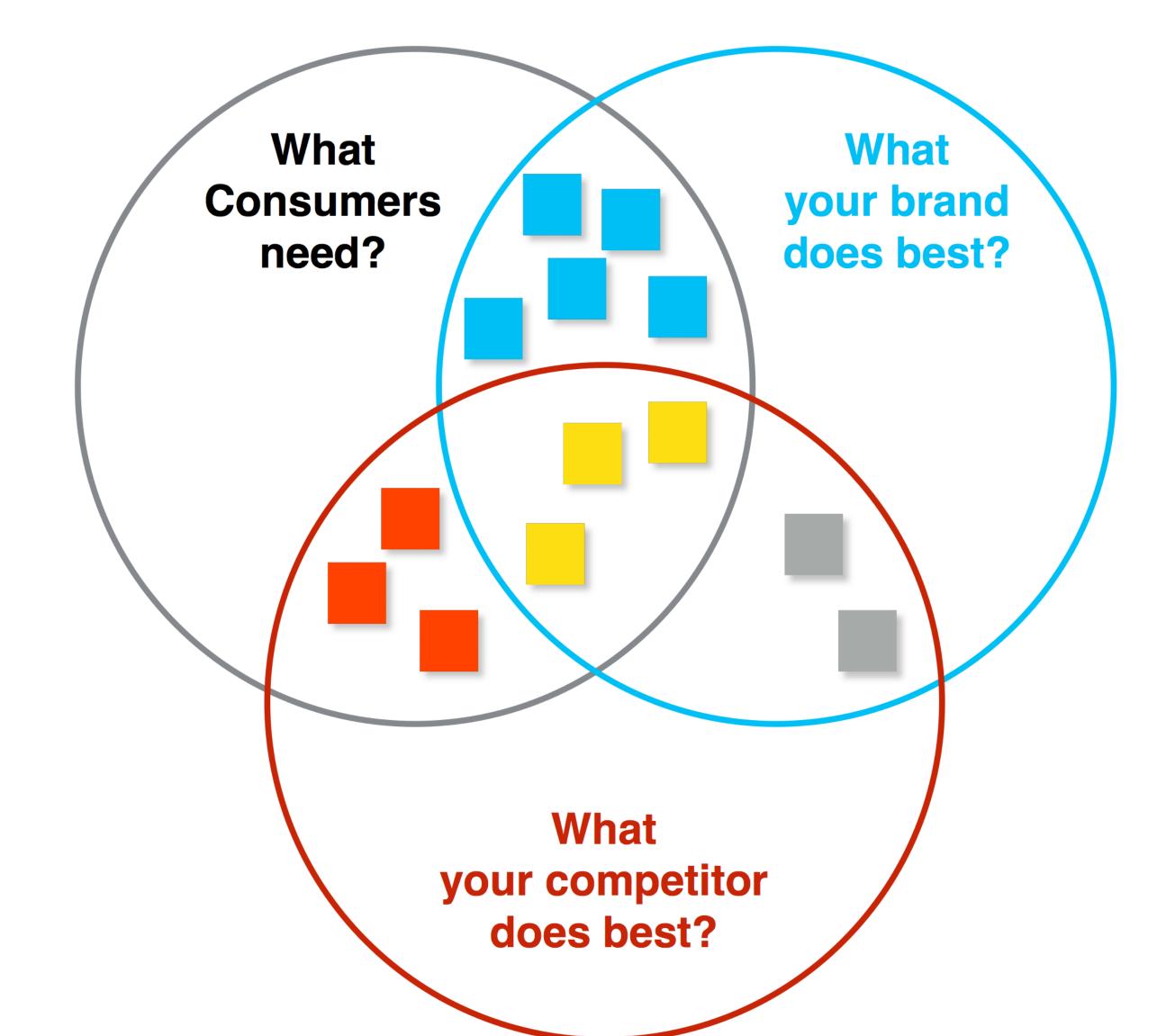
منطقة الخسارة



### **Define target needs**

#### Losing zone

Competitor meets consumer needs stronger than you



#### **Risky zone**

Equally meet consumer needs.

You need speed, innovation and emotional connection

#### brand**shp**

Brands have to be: Better, Different or Cheaper.. otherwise it wont last for long.

#### Winning zone

Your brand clear difference that matters to consumers

#### Dumb zone

Competitive battle where consumer doesn't care at all







# @ziyadorganji

swisscon

E Ele

depuis

ales!

## www.ziyadorganji.com

#الإيسام





0